セラースプライトの基本的な使い方

ここからはセラースプライトの基本的な使い方を解説します。

※セラースプライトの画像の文字が小さくて見にくい場合は、拡大してください。

※可能であれば、あなたもアカウント登録して、一緒に触りながら使い方を覚えましょう!

セラースプライトを使えば、Amazonでの検索数を知ることができるので、テーマ選びの参 考になると思います。

具体的には、以下の順番で解説していきます。

・セラースプライトを使ってみよう!
・テーマに関連したキーワードを洗い出す方法
・セラースプライトの拡張機能版の使い方
・キーワードマイニング(ページ版)
・クリック集中度と転換率
・動的マイニングと静的マイニング
・キーワード逆引きリサーチ
・関連トラフィック

それぞれ順番に見ていきましょう!

セラースプライトを使ってみよう!

まずはセラースプライトに無料登録しましょう!

▶セラースプライト

https://www.sellersprite.com/

そしてセラースプライトには、ページ版と拡張機能版の2種類があります。

拡張機能 知識べー	ース イ お気に入り
	昨日の日
ソン運営は拡張機能	▶ Web版線
もっと見る	オンラインセミナー
	Samon [2021] セラース:
	拡張機能 知識ペ ・ バン運営は拡張機能 もっと見る

<u>セラースプライトの公式ページ</u>にアクセスして使うのがページ版です。

ー方で、ブラウザで拡張機能を有効化することで、<u>Amazonのページ上</u>で使えるのが<u>拡張</u> 機能版です。

セラースプライトの公式も、それぞれの違いが2分で分かる動画を公開しているので、文章 ベースの説明でピンと来ない方は以下の動画も参照してください。

▶セラースプライトとは?【公式】

https://www.youtube.com/watch?v=LilywCTSNoM&t

特に拡張機能版の「Amazonの商品ページに行かなくてもランキングが表示される」という 機能は便利ですね。

Amazonの検索結果やランキングのページに行けば、商品のアイコンの下にランキングが 表示されるので、競合のランキング調査がめちゃくちゃ楽になります。 テーマに関連したキーワードを洗い出す方法

ここからはテーマに関連したキーワードを洗い出す方法を解説していきます。

復習ですが、1章で解説した「テーマ選び・競合調査」の大まかな手順を再掲すると、以下 の通りです。

①自身の経験を棚卸しする

- ②Amazonで売れている本のテーマを調べる
- ③自分の経験で書けそうなテーマを見つける
- ④テーマに関連したキーワードを洗い出す
- <u>⑤各キーワードの月間検索数を調べる</u>
- ⑥Amazonで競合の数を調べる
- ⑦需要がある割に、競合が少ないテーマを狙う。

※競合がそこそこ居れば内容やキーワードをずらせないか考える

セラースプライトは⑤の項目で使います。

ただし、キーワードの検索数を調べるには、肝心の「調べたいキーワード」が無いといけないですよね。

なので、事前に「④テーマに関連したキーワードを洗い出す」という作業が必要になります。

テーマに関連したキーワードは、主に以下のやり方で洗い出しています。

①自分が思いついたキーワードをまとめる
 ②売れている本のキーワードをまとめる

1つ目は、例えば投資系のテーマを書いていくなら「FIRE、新NISA、株式投資、高配当、米 国債、アンティークコイン、ロレックス、仮想通貨…」などと、自分が思いついた関連キー ワードを書き出していくイメージです。

これは分かりやすいですね。

CCNAやAWSなど、商業出版本が多いテーマを狙う時は、このやり方で見つけることが多いです。

そして2つ目は、売れている本のタイトルをピックアップして、キーワードを抜き出します。

例えば「書く副業のはじめかた:初心者が印税で月1万のストック収入を得るための副業 術」というタイトルの、売れている本を見つけたとします。

この場合は「書く、副業、はじめかた、初心者、印税、月1万、ストック、収入、副業術」に分けて、それぞれのキーワード検索数を調べることになります。

# キーワード	関連10商品	カテゴリー	月間検索トレ ンド	相関度	月間検索数 月間販売数
¹ 書く	[5] [2]	Kindleスト	Man	100 86	1,838 273 61 14.89%

この方法で「書く」というキーワードがそこそこ検索されていることを知って、本書のタイトルに入れました。

他にもAIで関連キーワードを出力することも試してみましたが、ただ連想される単語を並べるだけで、Amazonで検索されているキーワードが出力されるわけでは無かったので、使用をやめました。

(AIの出力結果も、何かしらのヒントにはなることもありますが)

そうやって、キーワードを集めてキーワードマイニングで調べることになります。

なお、売れている本から抽出する方法は、後述のキーワード逆引きリサーチでもできます。

セラースプライトの拡張機能版の使い方

では、先にセラースプライトの拡張機能版の使い方から紹介します。



本書では、カンさんが以前Brainで販売していた「Kindle New World 構築バイブル」に収録されていた、拡張機能版の使い方の動画を視聴できます。

拡張機能版を使いたい方は、以下の動画を視聴しましょう。

▶セラースプライトの使い方(拡張機能版) https://www.youtube.com/watch?v=c9l4LeBIHGA

※2024年5月時点では、無料会員の拡張機能版で「静的マイニング」が使えなくなっており ます

キーワードマイニングとキーワード逆引きリサーチという機能は、いずれもページ版で行う ことをおすすめします。 キーワードマイニング(ページ版)

続いてキーワードマイニング(ページ版)について解説します。

キーワードマイニングとは、Amazonで購入者が検索しているキーワードの詳細を調べら れる機能になります。

そんなキーワードマイニングは、基本的にページ版のセラースプライトで行うことをおすすめします。

理由は、キーワードマイニングのリサーチ結果が、ページ版では20件まで表示されるのに 対し、拡張機能版では10件までしか表示されないからです。

この仕様になっている理由は「拡張機能版のアクティブユーザー数が多く、無料会員に20 件表示する仕様にすると、システムの負担が大きくなり、運営コスト増大やバグに繋がるか ら」とセラースプライトの担当者様に確認しました。

なので、無料会員であれば、基本的にページ版のキーワードマイニングを使用しましょう!

(有料会員はAmazon物販をする人向けのプランで、料金も高いので、Kindle出版をするだけなら不要かと思います)

拡張機能版はランキングの自動表示目的に使うだけで十分かと思います。

本書では、主にページ版の画面を用いて解説します。



まずはセラースプライトにログインした後、ページ上部にある「システム」にカーソルを合わ せて、「キーワード最適化」のグループにある「キーワードマイニング」をクリックしましょう。

(その下の「キーワード逆引きリサーチ」も、あとで解説します)



この画面になればキーワードマイニングを使えます。

ちなみにこの画面上で「キーワード逆引きリサーチ」のタブをクリックして、切り替えることもできます。

副業	🗌 前回のフィルターを再利用 ⊗	リサーチ
副業	13,533	
副業 本	3,120	
なぜ副業すると税金還付になるのか	1,388	
ゆる副業	1,165	
	670	
副業 税金	499	

では、検索窓に調べたいキーワードを打ち込んでみましょう。

入力すると検索候補が出てきて、右側にAmazonの月間検索数が表示されます。

「副業」は月間13,533回、「副業本」は月間3,120回検索されていることが、この時点で分かりました。

特定のキーワードを簡易的に調べるだけならこれでもOKですが、基本的には「リサーチ」 のボタンを押して色々な関連キーワードも表示する必要があります。

# =	キーワード	関連10商品	カテゴリー	月間検索トレ ンド	相関度	月間検索数	月間販売数
	副業		Kindleスト		100 143	13,533 451	441 3.26%
2	副業 本	<u>.</u> 1	Kindleスト	Maria	100 58	3,120 104	185 5.93%
3	ゆる副業	<u>8</u> 2 2	Kindleスト	handred	29 17	1,165 39	10 0.86%
4 -	アフィリエイト	<u>8</u> 👰 🚈	Kindleスト	Mark	29 17	<u>5,437</u> 181	95 1.77%
5 一 利	家ぐ	💽 🚉 🧱	Kindleスト	Mayon	28 16	1,619 54	47 2.97%

こちらが「副業」と検索窓に入れて、「リサーチ」ボタンを押した後の結果です。

手元にパソコンがある方は、セラースプライトのアカウントを登録して、一緒にやってみてください。

「副業」というキーワードから、色々な関連キーワードが最大20件まで表示されていて、「月間検索数」という列に、Amazonの月間検索数が書いてありますね。

「カテゴリー」の列にKindleストアと書いていれば、本を探すために検索されるキーワードであることが分かります。

また「月間検索トレンド」の列では、月ごとの検索数の推移が折れ線グラフで表示されてい るので、毎月安定して検索されているキーワードかどうかも一目で読み取れます。 スクショには表示されていませんが、他にも「タイトル密度」という項目を見ると、検索結果1 ページ目に出てくる商品の中で、タイトルにそのキーワードを入れている商品の数も表示さ れます。

メート 比較 シソーラス	全て追加 明細々	ウンロード 🛃 T	クスポート 結里数:	914 m	8 +j
# キーワード					インスグ 副主人学
クリックしてコピーする		第2位	第3位	第4位	第 5位
	100	127.0 9750	50% 18%		als fe
	第6位	第7位	第8位	第9位	第10 位

セラースプライトの凄いところは、キーワードにマウスカーソルを合わせるだけで、最近の 検索順位TOP10の本を横に表示してくれることですね。

(ただし、リアルタイム性はありません)

表紙のアイコンを押せば、該当のAmazon販売ページに移動もできます。

そして、キーワードをクリックすると、クリップボードにコピーしてくれるので、<u>競合調査</u>もしや すいです。

具体的には、キーワードマイニングで出力した後に、

①シークレットモードでAmazonの画面も開いておく

②キーワードをクリックしてコピー

③シークレットモードのAmazonの検索窓に貼り付けて検索

という手順で、<u>各キーワードのリアルタイムな検索順位</u>を楽に表示できるので、ぜひやって みてください。

# キーワード	関連10商品	カテゴリー	月間検索トレ ンド	相関度	月間検索数月	目間販売数
1 堀江貴文	8 2 5.	Kindleスト ホビー	WARDAY	100 100	13,126 438	569 4.34%
2 堀江貴文本		Kindleスト	Am	100 62	7,401 247	285 3.86%
3 堀江		Kindleスト	Amorta	76 47	<u>952</u> 32	31 3.31%
4 ホリエモン 本	2 🏂 A	Kindleスト	MM	55 34	2,362 79	56 2.41%
5 ホリエモン	2 🧱 I	Kindleスト ドラッグス	with	50 31	2,748 92	73 2.69%

続いて著者名検索されているであろうホリエモンについて調べると、画面の通りです。

あなたもキーワードマイニングの検索窓に「堀江貴文」と入れてリサーチボタンを押してみ ましょう!

「堀江貴文」「堀江貴文本」だけで月間2万回ほど検索されており、「ホリエモン」「ホリエモン ン本」でも月間5,000回ほど検索されていました。

すごいですね。

このレベルになると「堀江貴文(ホリエモン)」という<mark>競合が絶対に入ってこない独自のテー</mark> マが出来ているようなものです。

なので、もし「ながたき」がAmazonで月間3万回検索されるようになれば、「あり金は全部 貯めろ」というタイトルでKindle本を出しても良いかもしれませんね。 次に「CCNA」のキーワードも見てみましょう。

こちらは僕が「検索されている割に競合が少ない」と言っていたキーワードになりますが、 具体的な月間検索数を紹介します。

#	キーワード		関連10商品	カテゴリー	月間検索トレ ンド	相関度	月間検索数	月間販売数
1	ccna	9-2 800	2	Kindleスト 洋書	m	100 96	9,745 325	1,025 10.52%
2	ccna 参考書	9-2 500		Kindleスト	Manut	100 35	3,347 112	109 3.28%
3	сспр			洋書 Kindleスト	AMAY	46 16	3,013 100	219 7.28%
4	ネットワークスペシャ リスト			Kindleスト	MM	34 12	7,123 237	38 0.54%
5	aws セキュリティ		n. 19	Kindleスト 洋書 Android	hally	31 11	<u>1,377</u> 46	30 2.19%

(最初は僕自身も「CCNA」の検索数は少ないと思っていました笑)

キーワードマイニングで調べた結果、「ccna」のAmazon月間検索数は9,745回になります。

この月間検索数は「仮想通貨(6,748回)」や「twitter(2,702回)」などのキーワードよりも多いです。

月間検索トレンドの項目を見ても、大きな振れ幅はなく、毎月安定して検索されていること が分かりますね。 なので、雰囲気で「需要ありそう or 無さそう」と思うのではなく、実際にデータを見ることが 大事です。



リアルタイムではありませんが、2024年5月の某日の検索上位10件はこのようになっております。

ほとんど宣伝活動していない僕の本が、2冊もランクインしているので、想像以上のブルー オーシャンであることが分かりますね。

なので、もしCCNAのテーマで書けそうであれば、1冊書いてみることをおすすめします。

クリック集中度と転換率

# キーワード	関連10商品	カテゴリー	月間検索トレ ンド	相関度	月間検索数 月間販売数	露出数 クリック数	タイト SPR ル 密度	需給比 商品数	広告ライバ ル商品数	クリック 集中度	PPC入 札額	市場分析
1 ccna	ni 📔 📓	Kindleスト 洋書	m.A.	100 96	9,745 1,025 325 10.52%	290,405 4,638	14 29	4.3 2,273	28	52.5% 35.5%	¥ 15 ¥11 - ¥18	¥ 2,134 365 (4.3)
2 ccna 参考書	👬 🔤 🧮	Kindleスト	Mining	100 35	3,347 109	78		45.2 74	16	68.7% 57.6%	¥ 40 ¥ 30 - ¥ 50	¥ 2,376 365 (4.3)
3 ccnp	🕌 👬 🖭	洋書 Kindleスト	AMAY	46 16	100 7.28%	١,		1,410	3	71.5% 45%	¥ 55 ¥41 - ¥68	¥ 2,750 29 (4.4)
4 ネットワークスペシャ □ リスト	N S 🕅	Kindleスト	MM	34 12	7,123 38 237 0.54%	182,156 3,021	1 29	12.1 590	9	41% 31.1%	¥ 20 ¥ 15 - ¥ 25	¥ 2,950 18 (4.3)
5 aws セキュリティ	× 1	Kindleスト 洋書 Android	Jahry	31 11	<u>1,377</u> 30 46 2.19%	40,914 551	1 0	4.7 296	3	64.7% 50%	¥ 12 ¥ 11 - ¥ 13	¥ 3,346 53 (4.5)

続いてキーワードマイニングのリサーチ結果で、右の方に表示される「クリック集中度」という項目を紹介します。

(画像の文字が小さいので、あとで拡大したものを表示します)

これは各キーワードの検索結果で、<mark>クリック数の上位3件の比率</mark>を表しています。

クリック数とは、検索結果に出てきた商品をクリックした回数のことです。

このクリック集中度が100%に近いほど、検索結果の上位3件にクリック数が集中しているということですね。

基本的に<u>特定の本の名前</u>で検索する場合は、その本ばかりクリックされるので、かなり高 いクリック集中度になるでしょう。

例えば「嫌われる勇気」というキーワードだと、クリック集中度は80%前後もあります。



参考までに「ccna」のキーワードのクリック集中度は**52.5%**となっており、カーソルを合わせると上位3件が表示されます。

※2024年5月時点

1位(28.1%)と2位(15.3%)は、同じ教科書の紙版とKindle版なので、合算して考えても良いでしょう。

 \rightarrow 28.1% + 15.3% = 43.4%

つまり実質は43.4%が「ccna」と検索した後に、同じ教科書を買っていることになります。

そして、運よくクリック数3位に入っている僕の本に関してはクリック率9%しかありません。

当然4位以下はさらにクリック率が落ちます。

この数字だけ見ても、SEO対策して検索上位を取ることが、いかに重要かが分かります ね。

ちなみに僕のCCNAの本はクリック数では3位でしたが、検索順位では4位だったので、必ずしも「検索順位 = クリック集中度の順位」とはならないみたいです。

ちょっと下の順位でも、表紙やタイトルが上位の本よりも目立っていれば、クリックされやすくなるのかもしれません。



さらに、キーワードマイニングでは「販売数」の下に「転換率」という数値が併記されており、 こちらは<mark>検索数に対する販売数の割合</mark>を示しています。

例えば「ccna」のキーワードは10.52%となっていますね。

これは検索数が9,745回に対して、月間販売数が1,025件のため、「1,025 / 9,745 = 0.1052(10.52%)」という計算になります。

つまり10人に1人が「ccna」と検索した後に、何か買っているということですね。

そのため、「転換率が高いキーワードの検索上位」に自分の本を表示させれば、他のキーワードよりも収益率は良くなるでしょう。

とはいえ、どのキーワードでも1位や2位に表示させるのは至難の業なので、現実的には1 ページ目に表示、できれば10位以内に表示させて、手堅くクリック数を稼ぐことになります。 動的マイニングと静的マイニング

キーワードマイニングにも、動的マイニングと静的マイニングの2種類があります。

両者の違いについては、先ほどのカンさんの動画でも説明されておりますが、文章ベース でも解説します。

キーワードマイニングの動的マイニングでは、「リサーチしたキーワードを検索する人が、他 に検索するキーワード」を一緒に表示します。

デフォルト設定では動的マイニングでキーワード情報が出力されるため、これまでに解説し た画面も全て動的マイニングで出力したものでした。

#	キーワード	関連10商品	カテゴリー	月間検索トレ ンド	相関度	月間検索数	月間販売数
1	マインドフルネス	7 3 3	Kindleスト	March March	100 103	14,351 478	556 3.88%
2	マインドフルネススト レス低減法		Kindleスト	Minha	62 26	1,875 63	49 2.63%
3	瞑想	2 1 7	Kindleスト	with	36 15	14,538 485	204 1.41%
4	セルフコンパッション		Kindleスト 洋書	Amadu	19 8	6,453 215	65 1.02%
5	認知行動療法 本		Kindleスト	Mara	12 5	2,071 69	28 1.40%

例えば「マインドフルネス」というキーワードを入力してリサーチをかけると、画像のように、 「マインドフルネスストレス軽減法」「瞑想」「セルフコンパッション」「認知行動療法」などの関 連キーワードの情報を表示してくれるわけですね。

この関連キーワードもAmazon SEO対策で使うので、本のタイトルに入りきらないキーワードも含めて、まとめておくと便利です。

ただし、<u>他人の著書名や著者名は無許可でタイトルなどのメタデータに入れてはいけない</u>ので、基本的には除外しましょう。

動的マイニングを使うと、人の名前や特定の本の名前がよく出てくるので注意してください。

この禁止事項については、Amazon SEO対策のパートでも再度触れますね。

一方で静的マイニングでは、「入力したキーワードが含まれるキーワード」を表示します。

		^									
	● 日本	▽ ごご30日 ▽	マインドフルネス	C. C		前	间のフィルターを	再利用	リサーチ	検索履歴	
				例ワード: <u>スピ</u>	ーカー	テント リュック					
検索結果フィルタリング	フィルター	条件を隠す 🗸									
カテゴリー 🧿		相関度 🕐		ABA月間順位 ②	D		月間検索数 ⑦			月間販売数	0
カテゴリーを選択	~	最小值	最大値	最小値	~	最大値	最小値	~	最大値	最小值	Ĩ
販売率 🕜		露出数		クリック数 📀			SPR 🕐			タイトル密度	复 🤊
最小値 % ~ 最大	值 %	最小	大値	最小値	~	最大値	最小値	~	最大値	最小幅	li
商品数 💿		需給比 ⑦		広告ライバル商	品数 ⑦		クリック集中度	0		PPC入札額(0
最小值 ~ 最	大値	最小値	最大値	最小値	~	最大値	最小值	% ~	最大値 %	最小値	
言葉の数 💿]	ルートマッチ (静的マ1	(ニング) ⑦	Amazon Choic	;e 🕜						
最小值 ~ 最	大値	🔽 語根を含むキーワ	ードだけを示す	□ AC推薦ワー	- 14						
キーワードを排除する 💿						含まれるキーワード	: @				
						+	遠占で区切る)		0 3	知会マッチング	r

2024年5月現在、静的マイニングは無料会員だとページ版のみ利用できます。

使い方は簡単で、キーワードをリサーチした際に、検索窓の下に表示される「検索結果フィ ルタリング」の中の「ルートマッチ (静的マイニング)」という項目にチェックを入れるだけで す。

ルートマッチ (静的マイニング) ⑦	Amazon Choice ?	
✓ 語根を含むキーワードだけを示す	AC推薦ワード	
		含まれるキーワード ⑦
2	🎦 フィルター開始	

拡大するとこの通りですね。

「ルートマッチ (静的マイニング)」にチェックを入れて、「フィルター開始」ボタンを押しましょう。

# キーワード	関連10商品	カテゴリー	月間検索トレ ンド	月間検索数	月間販売数
1 マインドフルネス	85 🎄 •	Kindleストア	Mary An	<mark>14,351</mark> 478	556 3.88%
心のもやもやを書いて 2 消すマインドフルネス ノート	<u></u>	Kindleストア		2,390 80	65 2.76%
3 瞑想 マインドフルネス	R 💽	Kindleストア	John y	<u>1,778</u> 59	60 3.39%
4 マインドフルネス 本	🎬 🤮 📻	Kindleストア	Mar	1,614 54	38 2.41%
5 マインドフルネス瞑想	FF 😺 😥	Kindleストア おもちゃ	And	1,099 37	34 3.18%

表示されるキーワードが「マインドフルネス」を含んだものばかりになりましたね。

他にも色々なフィルタリング機能があるので、興味がある方は色々と使ってみてください。

次に紹介するセラースプライトの機能は、キーワード逆引きリサーチです。

キーワード逆引きリサーチでは、売れている本がどのキーワードから流入しているかを調 べられます。

ついでにキーワードごとの大体の検索順位も表示されますが、リアルタイム性は高くありません。



使い方は、キーワード逆引きリサーチの画面に切り替えた後、検索窓に本のASINを入力 して「リサーチ」ボタンを押すだけです。

本のASINとは、Amazon販売ページの下部に、ランキングと一緒に表示されている10桁の コードですね。

例では僕の「CCNAの教科書と問題集はまだ買うな!」のASINである「B0B3F3NC69」を 入力してみました。



リサーチ結果はこの通りで、「自然順位」の項目にキーワードごとの検索順位が表示されて おります。

「ccna」や「ccna 参考書」で上位表示されていることが分かりますね。

ただし、検索順位はリアルタイム性が低く、かなり誤差もあるので、こちらも正確な順位を知るなら、キーワードをコピーしてシークレットモードで検索しないといけません。

そして「トラフィック比率」の項目では「キーワードごとの流入比率」が表示されています。

例の本では「ccna」や「ccna 参考書」の検索から合計65%ほど流入しており、「ネットワークスペシャリスト」の検索からも30%ほど流入していることが分かりますね。

ちなみに「主要トラフィックワード」と表示されているのは、<u>特にそのキーワード検索から流</u> 入していることを意味しております。

ランキングが高い本のASINを入力すると、色々と面白いデータが見られるので、積極的に 使ってみてください。

例えば1冊で月数万円の印税を稼ぐような本は、ブルーオーシャンキーワードやトレンド キーワードで勝っているように見えて、実際にはレッドオーシャンキーワードから流入してい ることも多いです。

「なぜこの本が売れ続けているのか」を分析しましょう!

検索数や販売数などのデータも一緒に表示してくれるので便利ですね。

注意点として、キーワードがたくさん設定されている本はリサーチ結果が20件を超えてしまい、一発で全部見られないので、一部取りこぼしてしまうお宝キーワードもあると思います。

とはいえ、売れている本のメタデータから、SEO対策に有用なキーワードを一気に出力して くれるのはやはり便利なので、使った方がいいですね。

(たまに全く関係ないキーワードばかり出てくる本もありますが...)



他にも「FIRE」をテーマにした売れている投資系の本で、キーワード逆引きリサーチをする と、上記のキーワードが出てきました。

「FIRE 本」や「新NISA」などは想像付くキーワードだと思いますが、この本は「億り人」というキーワードでも検索上位を取って、流入していることが分かります。

# キーワード	関連10商品	カテゴリー	月間検索トレ ンド	相関度	月間検索数	月間販売数
¹ 億り人	🦉 🖪 🕡	Kindle スト ホビー	M.	100 109	3,656 122	37 1.03%
² 億り人 本	4 🖹 🕌	Kindleスト		100 37	<u>633</u> 21	18 2.85%
³ 1年で億り人に成る	🤹 🔅 👼	Kindleスト ホビー	ty.	60 22	<u>3,112</u> 104	87 2.82%
4 1億円	ње 🌆 🏹	Kindleスト		51 19	<mark>817</mark> 27	4 0.54%
⁵ 億りびと 本	1	Kindleㅈト	M	43 16	729 24	142 19.60%

そして「億り人」というキーワードを動的マイニングでリサーチすると「1億円」「億りびと本」 などといったキーワードが検索されていることにも気付けます。

総じて、キーワードマイニングやキーワード逆引きリサーチは、「キーワードの検索数を調べるため」だけでなく、「意外なキーワードに気付くため」にも使うべきなのです。

この調子で、色々な「お宝キーワード」を発掘していきましょう!

関連トラフィック

次に、使う機会は少ないと思いますが、「関連トラフィック」を調べることもできます。

関連トラフィックとは、「この商品に関連する商品」が表示された別の商品から流入している 経路のことです。

1章でも触れた通り、商品の流入経路は<u>検索</u>だけでなく、<u>別の商品の販売ページ</u>からもあり ます。

セラースプライトを使えば、「どの商品から自分の商品に流入しているか」を調べられるわ けですね。



関連トラフィックは、セラースプライトのヘッダーにある「システム」または「機能」から、「関連 トラフィック」をクリックすると調べられます。



ここでも試しに僕の本のASINである「B0B3F3NC69」を入力してみました。



下にスクロールすると、流入元の本が表示されます。

ほとんど僕の別の本から流入していることが分かりますね。

セラースプライトの解説はこれで終わりです。

本書の特典コンテンツ

本書の特典コンテンツは、カンさんの公式LINEに登録して「ながたき」とメッセージを入力すると、自動返信で特典が配布されます。

▶カンさんの公式LINE

https://yv068oln.autosns.app/lin

もしカンさんの公式LINEがアカウント停止されて登録できない場合は、僕の公式LINEに登録して「ながたき」とメッセージを送ってください。

▶ながたきの公式LINE

https://line.me/R/ti/p/@635pldgp

(2人揃って公式LINEが止まっている場合は、お手数ですがXから連絡をお願いします...)